קרן מהלך
מובילים עמותות לעצמאות כלכלית

# קול קורא להשתתפות בתוכנית קרן מהלך 2019
# לבניית יחידות מניבות רווח בארגונים חברתיים

**קרן מהלך** היא קרן פילנתרופית משפחתית, שהוקמה על ידי איריס וגל שלגי בשנת 2015, במטרה להוביל ארגונים חברתיים לפיתוח הכנסות עצמיות. הקרן הוקמה מתוך רצון לשכלל את מקורות המימון בארגונים חברתיים ולהקטין את התלות בפילנתרופיה המסורתית. זאת, מתוך תפיסת אחריות לשמירה על איתנותו הפיננסית ועצמאותו הכלכלית של המגזר החברתי בישראל.
הקרן מקדמת את מטרתה באמצעות תוכנית לפיתוחן והקמתן של יחידות מניבות רווח בארגונים חברתיים, המושתתות על ליבת העשייה ופעילותו המקצועית של הארגון והתומכות בחזונו.

**הצורך ביצירת הכנסות עצמיות בארגונים חברתיים**

בשנים האחרונות אנו עדים להצטמצמותם של מקורות המימון הפילנתרופיים המסורתיים, עליהם נשענים ארגונים חברתיים, במקביל לצורך הגובר של מובילי הארגונים בגיוון מקורות ההכנסה ובחופש פעולה תקציבי.
לנוכח מגמות אלה, פיתחה ומובילה **קרן מהלך** תוכנית ייחודית ליצירת הכנסות עצמיות בארגונים חברתיים על ידי בניית מודל עסקי בר קיימא ויישומו בפועל.

## מטרת התוכנית

**מטרת על**

פיתוח יחידת רווח עצמאית, המושתתת על ליבת העשייה והפעילות המקצועית של הארגון, והמייצרת רווח שנתי נקי **בסך של לפחות 100,000 ₪** בסיומה של התוכנית, לכל ארגון.

**יעדי התוכנית**

- בניית תשתית ארגונית לתחום ההכנסות העצמיות בארגונים חברתיים.
- פיתוחם של כלים עסקיים ומודלים יישומיים לניהול מקצועי של יחידת הרווח.
- גיבוש תוכנית אסטרטגית שנתית מובוונת מכירות.

## מבנה התוכנית

12 חודשי ליווי, הכוללים:

- 66 שעות **ייעוץ וליווי עסקי** אישי לכל ארגון.
- 25 שעות **ייעוץ פיננסי, על ידי כלכלן** בכיר, לבניית מודל כלכלי ואסטרטגיית תמחור ליחידת הרווח.
- ייעוץ וליווי מיתוגי ושיווקי על ידי **משרד פרסום**.
- ייעוץ **וליווי משפטי** בכתיבת חוזי התקשרות והצעות מחיר ללקוחות.
- ליווי של **יועץ דיגיטל** למינוף הפלטפורמות הדיגיטליות לטובת שיווק יחידת הרווח.
- 10 **מפגשי למידה קבוצתיים** הכוללים:
  - הרצאות של בכירי המשק הישראלי.
  - Workshop בנושאי שיווק ומכירות ופיתוח מיומנויות עסקיות.
  - מעגל עמיתים.

## הגשת מועמדות

**קריטריונים להגשת מועמדות:**

1. תקציב שנתי מעל 2,500,000 מיליון ₪.
2. אישור ניהול תקין של העמותה.
3. לארגון מנהל קבוע המכהן בתפקיד לפחות שנה.
4. הצעה ראשונית למיזם לבניית יחידת רווח לעמותה.

בנוסף, מתוך הבנה כי מחויבותו של הארגון לתהליך היא תנאי הכרחי להצלחתו, **כל עמותה נדרשת להתחייב לתהליך באמצעות:**

- מינוי איש צוות מוביל לתוכנית, המוגדר במינימום 50 אחוזי משרה.
- השתתפותו של המנכ"ל במפגשים אסטרטגיים על פי לוח זמנים שיינתן מראש.
- דמי השתתפות חד פעמיים בסך 1,000 ₪.

**אופן הגשת המועמדות:**

לצורך הגשת המועמדות אנא מלאו את טופס הגשת המועמדות, בצירוף המסמכים הבאים:

- אישור ניהול תקין בתוקף.
- טופס בקשה מלא, חתום על ידי מנכ"ל.

לטופס הגשת מועמדות
לחצו כאן

מספר המקומות מוגבל, ייבחרו הארגונים המתאימים ביותר למטרות התוכנית.

**את המועמדות יש להגיש לא יאוחר מה-18.10.2018**

## שלבי התהליך ולוחות זמנים

בתהליך המיון לוקחים חלק הנהלת הקרן, מעגל הקרנות השותפות, חברי הבורד ושותפים אסטרטגיים.

התהליך כולל מספר שלבים:

- שלב א': מיון ובדיקת עמידה בתנאי הסף.
- שלב ב': ועדת מיון שותפים.
- שלב ג': פגישת היכרות של מנכ"ל ורפרנט העמותה עם יו"ר קרן מהלך ומנהלת התוכנית.
- שלב ד': פרזנטציה של העמותה בפני ועדת המיון, בהשתתפותם של חברי בורד קרן מהלך ואנשי עסקים מובילים במשק הישראלי.

הודעה סופית על קבלה לתוכנית תינתן עד לתאריך 06.12.2018
מועד התחלת התוכנית: ינואר 2019

למידע נוסף ניתן לפנות לרנן בר – מנהלת תוכנית קרן מהלך:

משרד: 072-2248670
נייד: 050-6775440
מייל: mfund@shalgi.co.il

* המסמך כתוב בלשון זכר אך פונה לנשים וגברים כאחד.